

EKO EXPORT S.A.  
ul. Strażacka 81  
PL 43-382 Bielsko-Biała  
NIP: PL 547186541  
REGON: 072266443

tel.: +48 33 81 96 288  
fax: +48 33 81 96 287  
email: [info@ekoexport.pl](mailto:info@ekoexport.pl)  
[www.ekoexport.pl](http://www.ekoexport.pl)



**Półroczne Sprawozdanie  
z Działalności Grupy Kapitałowej  
Eko Export S.A.  
za okres od 1 stycznia 2019 roku  
do 30 czerwca 2019 roku**

Bielsko-Biała, 30 września 2019r.

## Spis treści

I. PODSTAWOWE INFORMACJE O GRUPIE KAPITAŁOWEJ EKO EXPORT SA.....	4
1. STRUKTURA GRUPY .....	4
2. WŁADZE SPÓŁKI DOMINUJĄCEJ .....	5
3. PROFIL PODSTAWOWEJ DZIAŁALNOŚCI GRUPY.....	6
4. INFORMACJA O AKCJACH GRUPY EKO EXPORT S.A. ....	6
4.1. AKCJONARIUSZE POSIADAJĄCY PONAD 5% GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU GRUPY EKO EXPORT S.A. ....	7
4.2. STAN POSIADANIA AKCJI GRUPY EKO EXPORT PRZEZ OSOBY ZARZĄDZAJĄCE I NADZORUJĄCE.....	9
II. WYNIKI FINANSOWE.....	10
1. WYBRANE DANE FINANSOWE.....	10
2. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI FINANSOWE.....	14
3. OPIS CZYNNIKÓW MAJĄCYCH WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI W I PÓŁROCZU 2018 ROKU .....	16
4. OPIS CZYNNIKÓW, KTÓRE W OCENIE SPÓŁKI, BĘDĄ MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE PRZEZ GRUPĘ WYNIKI FINANSOWE W PRZYSZŁYCH KWARTAŁACH .....	17
5. ZAGROŻENIA I RYZYKA ZWIĄZANE Z DZIAŁALNOŚCIĄ GRUPY W POZOSTAŁYCH MIESIĄCACH 2018 ROKU .....	18
6. SZACUNKI ZARZĄDU .....	19
7. OCENA MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA OPUBLIKOWANYCH PRZEZ ZARZĄD PROGNOZ WYNIKÓW NA 2017 ROK .....	20
III. ZDARZENIA ISTOTNIE WPŁYWAJĄCE NA DZIAŁALNOŚĆ I WYNIKI GRUPY .....	21
1. NAJWAŻNIEJSZE WYDARZENIA W I PÓŁROCZU 2018 ROKU .....	21
2. ISTOTNE WYDARZENIA PO DNIU BILANSOWYM ZAISTNIAŁE DO DNIA SPORZĄDZENIA SPRAWOZDANIA.....	21
3. UMOWY POWYŻEJ 10% KAPITAŁÓW WŁASNYCH.....	21
4. AKCJE WYEMITOWANE PRZEZ SPÓŁKĘ .....	21
5. PERSPEKTYWY ROZWOJU GRUPY KAPITAŁOWEJ.....	22
IV. POZOSTAŁE INFORMACJE .....	24
1. INFORMACJE DOTYCZĄCE POSTĘPOWAŃ TOCZĄCYCH SIĘ PRZED SĄDEM, ORGANEM WŁAŚCIWYM DLA POSTĘPOWANIA ARBITRAŻOWEGO LUB ORGANEM ADMINISTRACJI PUBLICZNEJ.....	24
2. INFORMACJE O POWIĄZANIACH ORGANIZACYJNYCH I KAPITAŁOWYCH ORAZ TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI .....	25
3. INFORMACJE O UDZIELONYCH PORĘCZENIACH KREDYTU, GWARANCJE I POŻYCZKI ORAZ POZOSTAŁE ZABEZPIECZENIA .....	25

4. INFORMACJE O ZNANYCH EMITENTOWI UMOWACH, W WYNIKU KTÓRYCH MOGĄ W PRZYSZŁOŚCI NASTĄPIĆ ZMIANY W PROPORCJACH POSIADANYCH AKCJI PRZEZ DOTYCHCZASOWYCH AKCJONARIUSZY .....	25
V. PODPISY CZŁONKÓW ZARZĄDU ORAZ DATA ZATWIERDZENIA PÓŁROCZNEGO SPRAWOZDANIA.....	26

# I. PODSTAWOWE INFORMACJE O GRUPIE KAPITAŁOWEJ EKO EXPORT SA

## 1. STRUKTURA GRUPY

Grupa kapitałowa Eko Export SA (zwana dalej „Grupą kapitałową”, „Grupą”), w której Spółką dominującą jest Eko Export Spółka Akcyjna z siedzibą w Bielsku-Białej (Polska), ul. Strażacka 81 (zwana dalej „Eko Export”, „Spółką dominującą”, „Spółką”).

EKO EXPORT SA z siedzibą w Bielsku – Białej powstała dnia 10.02.1999r. w wyniku zawartej umowy spółki z ograniczoną odpowiedzialnością w formie aktu notarialnego Repertorium A nr 876/1999 pod pierwotną nazwą VIDIMEDIA Sp. z o.o.. Spółka została zarejestrowana przez Sąd Rejonowy w Bielsku – Białej w dniu 24.02.1999r. pod nr RHB 3420.

Dnia 31.01.2003r. Spółka została wpisana do Krajowego Rejestru Sądowego w Sądzie Rejonowym w Bielsku – Białej VIII Wydział Gospodarczy KRS pod numerem 0000149927.

Aktem Notarialnym Rep. A nr 204/2003 z dnia 15.01.2003r. Zgromadzenie Wspólników zmieniło nazwę Spółki na EKO EXPORT Sp. z o.o. Zmiana nazwy została zarejestrowana przez Sąd Rejonowy w Bielsku – Białej w dniu 6.03.2003r.

W dniu 21.05.2008r. Zgromadzenie Wspólników aktem notarialnym Rep. A nr 2856/2008 podjęło decyzję o przekształceniu spółki z ograniczoną odpowiedzialnością w spółkę akcyjną. Spółka Akcyjna w wyniku dokonanego przekształcenia została zarejestrowana przez Sąd Rejonowy w Bielsku – Białej w Krajowym Rejestrze Sądowym pod numerem KRS: 0000308459.

W skład Grupy Kapitałowej Eko Export SA na dzień 30 czerwca 2019 roku oraz na dzień publikacji niniejszego raportu wchodzi:

- Eko Export SA - podmiot dominujący,
- Eko Sphere KZ sp. z o.o.- spółka zależna – 51%,

W okresie sprawozdawczym nastąpiła zmiana w składzie Grupy Kapitałowej. W dniu 22 marca 2019 roku Eko Export sprzedało udziały Eko Innovation.

Na dzień 30 czerwca 2019 roku oraz na dzień 31 grudnia 2018 roku udział w ogólnej liczbie głosów posiadany przez Spółkę w podmiotach zależnych i stowarzyszonych jest równy udziałowi Spółki w kapitałach tych jednostek.

### **Podstawowe informacje o Spółce dominującej Eko Export SA na dzień sporządzenia sprawozdania**

#### **a. Dane o Spółce**

Nazwa firmy: Eko Export

Forma prawna: Spółka Akcyjna

Kraj siedziby: Polska

Siedziba: Bielsko – Biała

Adres: ul. Strażacka 81, 43-382 Bielsko – Biała

Telefon: +48 33 81 96 288

Faks: +48 33 81 96 287

KRS: 0000308459

Sąd Rejonowy: Sąd Rejonowy w Bielsku Białej VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego

NIP: 5471865541

REGON: 072266443

Wysokość kapitału zakładowego: 1 197 337,00 zł

Adres strony internetowej: [www.ekoexport.pl](http://www.ekoexport.pl)

Adres poczty elektronicznej: [info@ekoexport.pl](mailto:info@ekoexport.pl)

#### **b. Zarząd**

Aktualny Zarząd Spółki jest jednoosobowy, powołany na trzyletnią kadencję, a w jego skład wchodzi: Pan Jacek Dziedzic – Prezes Zarządu.

#### **c. Rada Nadzorcza**

Rada Nadzorcza składa się z pięciu członków powołanych na wspólną trzyletnią kadencję.

Marek Kwiatek – Przewodniczący Rady Nadzorczej

Igor Bokun – Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej

Janusz Hańderek – Członek Rady Nadzorczej

Agnieszka Bokun – Członek Rady Nadzorczej

Andrzej Hugieli – Członek Rady Nadzorczej

### PODSTAWOWE DANE O SPÓŁCE ZALEŻNEJ EKO SPHERE KZ NA DZIEŃ SPORZĄDZENIA SPRAWOZDANIA

#### **a. Dane o Spółce**

Nazwa firmy: Eko Sphere KZ

Forma prawna: Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością

Kraj siedziby: Republika Kazachstanu

Siedziba: Republika Kazachstanu, 100026, Województwo Karagandyjskie, m. Karaganda, rejon Kazybek-bi, ul. Mukanova, d. 15, m. 45)

Telefon: +7 7212 341333

NIP (PHN – numer rejestracyjny podatnika): 302000319834

REGON (БИН – biznes-identyfikacyjny numer): 110640022163

Mail: [ekospherekz2013@gmail.com](mailto:ekospherekz2013@gmail.com)

#### **b. Zarząd**

Prezes Zarządu: Abdykalykov Damir Toleubayevich;

Zgodnie z zasadami rachunkowości, Spółka dominująca sporządza skonsolidowane sprawozdanie finansowe metodą konsolidacji pełnej. Sprawozdanie obejmuje:

- Dane finansowe jednostki dominującej – Eko Export S.A.
- 100% danych finansowych jednostek zależnych.

## **2. WŁADZE SPÓŁKI DOMINUJĄCEJ**

ZARZĄD

Jacek Dziedzic (Prezes Zarządu)

## RADA NADZORCZA

Na dzień publikacji niniejszego sprawozdania w Składzie Rady Nadzorczej EKO EXPORT S.A. zasiadają:

<u>Imię i nazwisko</u>	<u>Pełniona funkcja</u>
Marek Kwiatek	Przewodniczący Rady Nadzorczej
Igor Bokun	Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej
Janusz Hańderek	Sekretarz Rady Nadzorczej
Agnieszka Bokun	Członek Rady Nadzorczej
Andrzej Hugieli	Członek Rady Nadzorczej

W okresie od 31 grudnia 2018 r. do czasu publikacji niniejszego sprawozdania nastąpiła zmiana w składzie Rady Nadzorczej Eko Export S.A. Na Nadzwyczajnym Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy w dniu 10 kwietnia 2019 r. uchwalono, iż w miejsce Pana Artura Firganka został powołany Pan Andrzej Hugieli. Spełnia on kryteria niezależności wg. Ustawy o biegłych rewidentach.

## KOMITET AUDYTU

W dniu 16 września 2010 roku Rada Nadzorcza podjęła uchwałę w sprawie powierzenia Radzie Nadzorczej Spółki Eko Export S.A. obowiązku pełnienia funkcji Komitetu Audytu. Zważywszy na fakt, iż zarówno skład osobowy jak i zakres obowiązków Rady Nadzorczej Emitenta pokrywa się ze składem i obowiązkami Komitetu Audytu zrezygnowano ze sporządzania sprawozdania z działalności Komitetu Audytu.

## **3. PROFIL PODSTAWOWEJ DZIAŁALNOŚCI GRUPY**

Spółka Eko Export S.A. prowadzi działalność o charakterze produkcyjnym. W ramach działalności podstawowej zajmuje się zakupem mikrosfer surowych pozyskiwanych jako odpad z elektrowni węglowych, przetwarzaniem i dystrybucją mikrosfer uszlachetnionych:  
38 32 Z: (PKD 2007) Odzysk surowców z materiałów segregowanych  
38 11 Z: (PKD 2007) Zbieranie odpadów innych niż niebezpieczne,  
38 12 Z: (PKD 2007) Zbieranie odpadów niebezpiecznych,  
38 21 Z: (PKD 2007) Obróbka i usuwanie odpadów innych niż niebezpieczne.

## **4. INFORMACJA O AKCJACH GRUPY EKO EXPORT S.A.**

Na dzień 30.06.2018r. kapitał zakładowy Eko Export S.A. wynosi 1 314 956,20 zł i dzieli się na 13 149 652 akcji o wartości nominalnej 0,10 zł każda.

W okresie, którego dotyczy niniejszy raport w Jednostkach Grupy Kapitałowej Eko Export S.A. przeprowadzono emisję akcji.

W I półroczu 2019 roku Emitent podwyższył kapitał zakładowy w drodze emisji 972 500 akcji serii N. Sądowa rejestracja podwyższenia kapitału zakładowego nastąpiła w dniu 6 lutego 2019 r. W dniu 1 marca 2019 r. akcje nowej emisji zostały dopuszczone do obrotu giełdowego.

STRUKTURA KAPITAŁU ZAKŁADOWEGO EKO EXPORT SA NA DZIEŃ 30.06.2019

Akcje	Liczba akcji (szt.)	Liczba głosów (szt.)	Kapitał zakładowy (PLN)
Seria A –imiennie	2 297 500	4 595 000	229 750,00
Seria A – na okaziciela	215 000	215 000	21 500,00
Seria B	900 000	900 000	90 000,00
Seria C	250 000	250 000	25 000,00
Seria D	150 000	150 000	15 000,00
Seria E	2 512 500	2 512 500	251 250,00
Seria F	100 000	100 000	10 000,00
Seria G	1 000 000	1 000 000	100 000,00
Seria H	1 485 000	1 485 000	148 500,00
Seria I	1 000 000	1 000 000	100 000,00
Seria J	495 000	495 000	49 500,00
Seria K	572 500	572 500	57 250,00
Seria L	350 000	350 000	35 000,00
Seria Ł	645 870	645 870	64 587,00
Seria M	203 692	203 692	20 369,20
Seria N	972 500	972 500	97 250,00
Suma	13 149 562	15 447 062	1 314 956,20

Akcje serii A (w ilości 215 000), B, C, D, E, F, G, H, I, J, K, L, Ł, M, N to akcje zwykłe, równoważne pojedynczemu głosowi na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy.

Akcje serii A (w ilości 2 297 500) są akcjami imiennymi uprzywilejowanymi - na każdą akcję serii A przypadają 2 głosy na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy. Te akcje serii A nie są dopuszczone do obrotu.

Wszystkie akcje są w pełni pokryte i posiadają prawo do dywidendy.

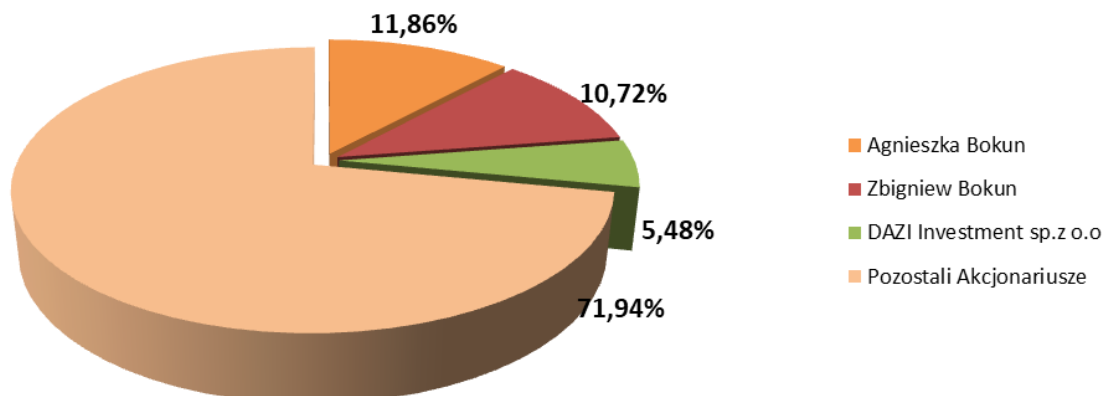
Spółka nie posiada akcji własnych.

#### 4.1. AKCJONARIUSZE POSIADAJĄCY PONAD 5% GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU GRUPY EKO EXPORT S.A.

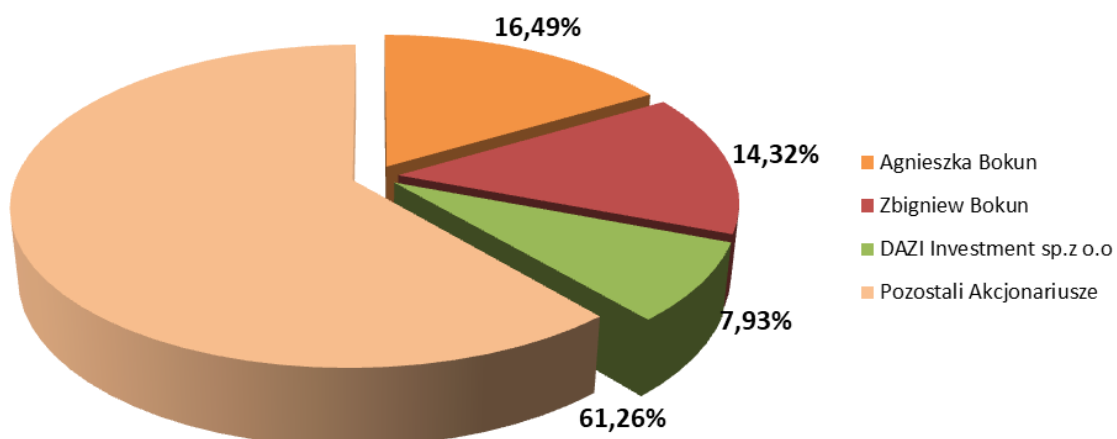
Na dzień przekazania raportu do publikacji roku stan Akcjonariuszy posiadających bezpośrednio, bądź przez podmioty zależne, co najmniej 5,0% ogólnej liczby głosów przedstawiał się następująco:

Akcjonariusze	liczba akcji	liczba głosów	Udział w Kapitale zakładowym	Udział w ogólnej liczbie głosów
Agnieszka Bokun	1 560 077	2 547 577	11,86%	16,49%
Zbigniew Bokun	1 409 545	2 212 045	10,72%	14,32%
DAZI Investment sp.z o.o	720 022	1 224 522	5,48%	7,93%
Pozostali Akcjonariusze	9 459 918	9 462 918	71,94%	61,26%
Suma	13 149 562	15 447 062	100,00%	100,00%

**Struktura Akcjonariatu Emitenta posiadającego co najmniej 5% udziału w kapitale zakładowym Spółki na dzień 30.06.2019**



**Struktura Akcjonariatu Emitenta posiadającego co najmniej 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu na dzień 30.06.2019**



W okresie od 01.01.2019 do dnia sporządzenia raportu nastąpiły zmiany w akcjonariacie po objęciu przez Akcjonariuszy Agnieszka Bokun, Zbigniew Bokun i Jacek Dziedzic akcji serii N wyemitowanych w marcu 2019r.

Akcje serii N zostały objęte przez następujące osoby:

Jacek Dziedzic	157 000 szt.
Agnieszka Bokun	304 500 szt.
Zbigniew Bokun	511 000 szt.



#### 4.2. STAN POSIADANIA AKCJI GRUPY EKO EXPORT PRZEZ OSOBY ZARZĄDZAJĄCE I NADZORUJĄCE

Liczba akcji Eko Export S.A. będąca w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących na dzień przekazania raportu przedstawia poniższa tabela.

Akcjonariusze	Funkcja	liczba akcji	liczba głosów	Udział w Kapitale zakładowym	Udział w ogólnej liczbie głosów
Jacek Dziedzic	Prezes Zarządu	342 912	342 912	2,61%	2,22%
Agnieszka Bokun	Członek Rady Nadzorczej	1 560 077	2 547 577	11,86%	16,49%
Zbigniew Bokun	Prokurent	1 409 545	2 212 045	10,72%	14,32%

Dodatkowo, poza wskazaną wyżej w tabeli ilością posiadanych przez Członków Rady Nadzorczej Emitenta akcji Emitenta w sposób bezpośredni, wymienieni poniżej Członkowie Rady Nadzorczej posiadają akcje Emitenta w sposób pośredni, a mianowicie:

- pan Igor Bokun, Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej Eko Export S.A. posiada 2.512 akcji Spółki DAZI Investment Sp. z o.o. z siedzibą w Bielsku - Białej (co stanowi 49,94% jej kapitału zakładowego), która na dzień przekazania raportu posiada 504.500 akcji imiennych serii A oraz 215 522 akcji zwykłych na okaziciela Emitenta, stanowiących łącznie 5,48 % kapitału zakładowego Emitenta i uprawniających do 7,93 % głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta,
- pani Agnieszka Bokun, Członek Rady Nadzorczej Eko Export S.A. posiada 2.512 akcji Spółki DAZI Investment Sp. z o.o. z siedzibą w Bielsku – Białej (co stanowi 49,94% jej kapitału zakładowego), która posiada na dzień przekazania raportu 504 500 akcji imiennych serii A oraz 215 522 akcji zwykłych na okaziciela Emitenta, stanowiących łącznie 5,48 % kapitału zakładowego Emitenta i uprawniających do 7,93 % głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta.

W okresie od 01.01.2019 do dnia przekazania raportu nastąpiła zmiana w posiadanych akcjach przez osoby nadzorujące Emitenta po objęciu przez nich akcji nowej emisji serii N.

## II. WYNIKI FINANSOWE

### 1. WYBRANE DANE FINANSOWE

#### GRUPA EKO EXPORT – WYBRANE DANE

Skonsolidowane sprawozdanie z wyniku oraz sprawozdanie z pozostałych całkowitych dochodów	tys. PLN		tys. EUR	
	6 miesięcy zakończonych 30/06/2019	6 miesięcy zakończonych 30/06/2018	6 miesięcy zakończonych 30/06/2019	6 miesięcy zakończonych 30/06/2018
	Przychody ze sprzedaży	19 248	16 405	4 489
Koszt własny sprzedaży	12 015	13 661	2 802	3 222
Wynik brutto ze sprzedaży	7 233	2 744	1 687	647
Wynik operacyjny	212	(1 757)	49	(414)
Wynik brutto	176	(583)	41	(138)
Wynik netto	(561)	(1 111)	(131)	(262)
Wynik netto przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego	(2)	276	0	65
Wynik na jedną akcję zwykłą podstawowy i rozwodniony (w zł/EUR)	(0,02)	(0,09)	(0,005)	(0,02)
Suma całkowitych dochodów	(561)	(1 111)	(131)	(262)

Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych	tys. PLN		tys. EUR	
	6 miesięcy zakończonych 30/06/2019	6 miesięcy zakończonych 30/06/2018	6 miesięcy zakończonych 30/06/2019	6 miesięcy zakończonych 30/06/2018
	Działalność operacyjna	3 394	2 223	792
Działalność inwestycyjna	(1 008)	(93)	(235)	(22)
Działalność finansowa	(2 409)	(2 079)	(562)	(490)
Środki pieniężne na koniec okresu sprawozdawczego	219	279	51	66

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej	tys. PLN		tys. EUR	
	Stan na 30/06/2019	Stan na 31/12/2018	Stan na 30/06/2019	Stan na 31/12/2018
	Aktywa trwałe	56 659	56 546	13 325
Aktywa obrotowe	19 444	16 539	4 573	3 846
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	219	242	52	57
Aktywa razem	<b>76 103</b>	<b>73 086</b>	<b>17 898</b>	<b>16 997</b>
Kapitał własny	44 366	41 859	10 434	9 735

Kapitał akcyjny	1 315	1 218	309	283
Zobowiązania długoterminowe	8 130	9 613	1 912	2 236
Zobowiązania krótkoterminowe	23 606	21 614	5 552	5 026
<b>Pasywa razem</b>	<b>76 103</b>	<b>73 086</b>	<b>17 898</b>	<b>16 997</b>

## EKO EXPORT SA – WYBRANE DANE

Jednostkowe sprawozdanie z wyniku oraz sprawozdanie z pozostałych całkowitych dochodów	tys. PLN		tys. EUR	
	6 miesięcy zakończonych 30/06/2019	6 miesięcy zakończonych 30/06/2018	6 miesięcy zakończonych 30/06/2019	6 miesięcy zakończonych 30/06/2018
Przychody ze sprzedaży	19 248	16 405	4 489	3 870
Koszt własny sprzedaży	13 298	11 948	3 101	2 818
Wynik brutto ze sprzedaży	5 950	4 457	1 388	1 051
Wynik na działalności operacyjnej	1 229	685	287	162
Wynik brutto	1 654	1 888	386	445
Wynik netto	1 068	1 213	249	286
Wynik na jedną akcję zwykłą podstawowy i rozwodniony (w zł/EUR)		0,1	0,02	0
<b>Suma całkowitych dochodów</b>	<b>1 068</b>	<b>1 213</b>	<b>4 489</b>	<b>286</b>

Jednostkowe sprawozdanie z przepływów pieniężnych	tys. PLN		tys. EUR	
	6 miesięcy zakończonych 30/06/2019	6 miesięcy zakończonych 30/06/2018	6 miesięcy zakończonych 30/06/2019	6 miesięcy zakończonych 30/06/2018
Działalność operacyjna	3 566	4 340	832	1 024
Działalność inwestycyjna	(1 172)	-2 367	(273)	-558
Działalność finansowa	(2 409)	-1 932	(562)	-456
Środki pieniężne na koniec okresu sprawozdawczego	215	263	50	62

Jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej	tys. PLN		tys. EUR	
	Stan na 30/06/2019	Stan na 31/12/2018	Stan na 30/06/2019	Stan na 31/12/2018
Aktywa trwałe	93 511	92 528	21 992	21 518
Aktywa obrotowe	22 345	19 491	5 255	4 533
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	215	230	50	53
<b>Aktywa razem</b>	<b>115 856</b>	<b>112 019</b>	<b>27 247</b>	<b>26 051</b>
Kapitał własny	83 280	79 305	19 586	18 443
Kapitał akcyjny	1 315	1 218	309	283
Zobowiązania długoterminowe	10 088	11 276	2 373	2 622

Zobowiązania krótkoterminowe	22 488	21 438	5 289	4 986
Pasywa razem	<b>115 856</b>	<b>112 019</b>	<b>27247</b>	<b>26 051</b>

Dla celów przeliczenia prezentowanych danych na EUR zastosowano następujące kursy:

1. Dla pozycji rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych:

- 4,2880 - średnia arytmetyczna średnich kursów NBP na koniec każdego miesiąca za okres 01.01 - 30.06.2019,
- 4,2395 - średnia arytmetyczna średnich kursów NBP na koniec każdego miesiąca za okres 01.01 - 30.06.2018.

2. Dla pozycji sprawozdania z sytuacji finansowej:

- 4,2520- kurs NBP z dnia 28.06.2019 r.
- 4,2669- kurs NBP z dnia 31.12.2018 r.
- 4,3616 - kurs NBP z dnia 29.06.2018 r.

W 2019, pod względem uzyskanych przychodów oraz zyskowności netto, nastąpiła poprawa wyników Grupy Eko Export w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego. Za 6 miesięcy 2019 strata netto wyniosła 561 tys. zł. i została zmniejszona o 50% z poziomu -1,1 ml zł. za dwa kwartały 2018 roku.

Natomiast przychody osiągnięto na poziomie aż 19,2 mln złotych i są o 17% wyższe niż w roku ubiegłym.

Zysk ze sprzedaży brutto w 2019 roku wyniósł 7,2 mln zł, a rentowność na tym poziomie osiąga poziom 38%. Nastąpiła znaczny wzrost w stosunku do rentowności w 2018 roku, która była na poziomie 17%

Uzyskano zysk ze sprzedaży netto w 2019 roku wyniósł 2,7 mln zł, a rentowność na tym poziomie osiąga poziom 14%. Nastąpiła znaczny wzrost w stosunku do rentowności w 2018 roku, która była na poziomie -10%

Zysk na działalności operacyjnej Grupy w 2019 roku wyniósł 212 tys zł, a rentowność na tym poziomie osiąga poziom 1%. Nastąpił znaczny wzrost w stosunku do rentowności w 2018 roku, która była na poziomie -11%

Zysk EBITDA Grupy za 6 m-cy 2019 roku wyniósł 1,2 mln zł, a rentowność na tym poziomie osiąga poziom 6%. Nastąpił znaczny wzrost w stosunku do rentowności w 2018 roku, która była na poziomie -685 tys zł czyli -5%

Należy podkreślić, że za 6 m-cy 2019 roku uzyskano zysk brutto na poziomie 176 tys. zł., przy stracie w analogicznym okresie 2018 roku w wysokości -583 tys zł.

Głównym, pozytywnym czynnikiem wpływającym na wyniki 2019 roku są, wyższe niż w analogicznym okresie roku poprzedniego, uzyskane ceny sprzedaży mikrosfery.

W 2019 roku średnia cena mikrosfery była wyższa od uzyskanej w roku poprzednim, co było głównie efektem zmiany przyjętej strategii sprzedażowej. Grupa Eko Export w latach 2012-2015 ograniczał swoje rynki zbytu do 2-3 branż i kilku klientów. Do 2014 roku rynki te zapewniały całkowity zbył dla produktów Eko Export przy bardzo atrakcyjnych cenach sprzedaży i rentowności. Spadek zapotrzebowania na mikrosferę u głównego odbiorcy znacznie obniżył osiągnięte przez Grupę przychody. W związku z posiadaną nieprawidłową strukturą sprzedaży (niewielka dywersyfikacja klientów i branż) Zarząd Grupy Eko Export podjął od 2016 roku intensywne działania w celu poprawy tej sytuacji. Nowa strategia sprzedażowa zakłada intensywne działania w celu dywersyfikacji ilości odbiorców oraz branż

do których Grupa będzie dostawcą mikrosfer. Już widać znaczne efekty wprowadzanej zmiany strategii, gdyż w roku 2018 nastąpił znaczny, bo 36% wzrost przychodów ze sprzedaży, a na 2019 rok spółka otrzymała sygnały o zapotrzebowaniu klientów na mikrosferę na ok 60 mln zł, przy jednoczesnych wzrostach cen sprzedaży. Od 2016 roku nastąpiła znaczna dywersyfikacja branż do których jest dostarczana mikrosfera (8 branż) oraz klientów (30 klientów). Oczywiście Grupa w dalszym ciągu aktywnie działa w celu pozyskania jak największego zakresu klientów w celu osiągnięcia stabilizacji sprzedażowej oraz odporności na ewentualne zmniejszenia zapotrzebowania na mikrosferę w danej branży. Dywersyfikacja przychodów pod względem branż i ilości klientów zapewni stabilność wpływów oraz bezpieczeństwo finansowe Grupy Eko Export.

Spółka jest w trakcie negocjacji cen sprzedaży z wszystkimi klientami. Efekty podwyżek cen są i będą widoczne w całym 2019 roku.

Konieczność poszukiwania przez Grupę nowych rynków i branż w celu zdobycia nowych klientów jest zawsze obarczone koniecznością poniesienia kosztów sprzedaży lub oferowanych rabatów. Zdobycie nowych rynków zbytu wiąże się z dodatkowymi kosztami. W przypadku Grupy Eko Export kosztami dotarcia do nowych klientów była obniżka cen sprzedaży w celu eliminacji konkurencji. Jednak aktywne działania Zarządu spółki przynoszą pozytywne efekty w postaci pozyskania znacznych zamówień na 2019 rok, a negocjowane ceny sprzedaży mikrosfery dla nowych klientów stopniowo, już od 2018 roku ulegają wzrostowi, co potwierdzają przychody uzyskane w I półroczu br.

Analiza kosztów własnych sprzedaży Grupy wykazała, że koszty wytworzenia mikrosfer w Grupie Eko Export (pozyskania i produkcji) za pierwsze dwa kwartały ubiegłego roku spadł o 10% w stosunku do analogicznego okresu 2018 roku.

Pomimo, że Zakład w Astanie w 2017 roku nie osiągnął jeszcze pełnej zdolności produkcyjnej, co jest naturalną sytuacją przy tego typu inwestycjach, jego sytuacja finansowa stopniowo ulega poprawie, co powoduje pozytywne skutki dla wyników skonsolidowanych Grupy. Oczekujemy już od 2019 roku znacznego wzrostu produkcji w EKO Sphere KZ oraz poprawy wyników finansowych.

Przeprowadzona analiza kosztów działalności za 2019 rok wykazuje, że koszty zarządu Grupy Eko Export w stosunku do roku poprzedniego są na podobnym poziomie. Dość wysokie koszty zarządu spowodowane są głównie zwiększeniem kosztów obsługi administracyjnej spółki (czynsze, ubezpieczenia, wynagrodzenia, koszty bankowe itp.) Znaczne koszty zarządu w spółce Eko Sphere KZ, obciążające koszty skonsolidowane, są wynikiem m.in. pełnego składu osobowego spółki, która od 2017 roku jest w pełni przygotowana od strony organizacyjnej do rozpoczęcia działalności produkcyjnej. W latach poprzednich koszty osobowe były znikome.

Głównym powodem utrzymujących się, na znacznym poziomie wartości kosztów sprzedaży w 2019 roku są koszty transportu do klienta ze względu na znaczny przyrost ilości produkowanej i sprzedawanej mikrosfery. Jednak wartość kosztów sprzedaży w strukturze przychodów spadają z poziomu 5% w 2018 roku do 4% w 2018 roku.

Podsumowując, w roku 2019 nastąpił :

- 1) znaczny, 17% wzrost przychodów ze sprzedaży,
- 2) zmniejszenie kosztów produkcji każdej sprzedanej tony mikrosfer
- 3) Koszty sprzedaży, pozostają na podobnym do roku poprzedniego poziomie, przeliczając na tonę mikrosfery.

Zarząd wdrażając nową strategię sprzedażową dąży do realizacji w 2019 roku i latach następnych następujących założeń:

- 1) Zwiększenia liczby zamówień dzięki konkurencyjnym cenom mikrosfery (w 2018 roku osiągnięto wzrost przychodów o 36%, a w 2019 roku uzyskano wartość zapotrzebowania klientów na kwotę 60 mln zł),
- 2) Stała dywersyfikacja klientów i branż, do których Grupa Eko Export będzie dostarczać mikrosferę,
- 3) Stopniowe zwiększanie cen sprzedaży mikrosfer do odbiorców, u których Grupa Eko Export jest już stałym dostawcą

Natomiast wdrożenie procesu zmniejszenia kosztów produkcji ma za zadanie:

- 1) Stopniowe zmniejszanie udziału kosztów zarządu i sprzedaży w kosztach wytworzenia tony mikrosfery,
- 2) Zmniejszanie kosztów pozyskania oraz produkcji mikrosfer. Minimalizację kosztów zakupu surowców Grupa planuje osiągnąć poprzez znaczne zwiększenie udziału dostaw ze spółki zależnej Eko Sphere taniego surowca w ogólnej strukturze dostawców.

Po uwzględnieniu pozostałej działalności operacyjnej oraz finansowej powstał zysk brutto o wartości 0,2 mln. zł. Dodatkowym obciążeniem wyniku netto są naliczone obciążenia podatkowe. Po uwzględnieniu podatku dochodowego, Grupa Eko Export odnotowała stratę netto na poziomie -0,6 mln złotych.

W strukturze bilansu na 30 czerwiec 2019 roku widoczny jest spadek wartości kapitałów własnych Grupy, który jest spowodowany głównie powstałą stratą za 2018 rok w spółce Eko Export.

Znacznie spadła wartość zobowiązań długoterminowych.

Wartość aktywów trwałych uległa zmniejszeniu ze względu na dokonanie na koniec 2018 roku odpisu aktualizującego wartość posiadanych udziałów w spółce OMS.

W 2019 znacznie spadła wartość zobowiązań długoterminowych, natomiast raty kredytów krótkoterminowych spłacano na bieżąco.

Przepływy środków pieniężnych za 6 miesięcy 2019 były ujemne i wyniosły -23 tys. zł. Główny wpływ na tę wartość miała dodatnia działalność operacyjna na łączną kwotę + 3.394 tys. złotych. Główny wpływ na tę wartość miały w szczególności: zysk brutto (+) 0,6 mln zł, amortyzacja (+) 1,0 mln zł oraz zmiana stanu zobowiązań (+) 6,0 mln zł. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej były ujemne i wyniosły (-) 1,0 mln zł, Przepływy z działalności finansowej były ujemne, jest to przede wszystkim wynik wpływu spłaty kredytów i pożyczek. Stan środków pieniężnych na koniec półrocza wyniósł 219 tys. złotych..

## **2. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI FINANSOWE**

Definicje wskaźników finansowych:

- marża brutto (stosunek zysku brutto na sprzedaży do przychodów ze sprzedaży),
- rentowność operacyjna (stosunek zysku operacyjnego do przychodów ze sprzedaży),
- rentowność EBITDA (stosunek zysku operacyjnego powiększonego o amortyzację do przychodów ze sprzedaży),
- rentowność brutto (stosunek zysku brutto do przychodów ze sprzedaży),
- rentowność netto (stosunek zysku netto do przychodów ze sprzedaży),

- rentowność kapitałów własnych ROE (stosunek rocznego zysku netto do kapitałów własnych przypadających akcjonariuszom jednostki dominującej, obliczanych jako wartość danego okresu(tj. 30.06.2019 oraz 31.12.2018),
- wskaźnik płynności bieżącej (aktywa obrotowe / zobowiązania krótkoterminowe),
- wskaźnik płynności podwyższonej ((aktywa obrotowe - zapasy)/zobowiązania krótkoterminowe),
- wskaźnik ogólnego zadłużenia (stosunek sumy zobowiązań długoterminowych i krótkoterminowych do pasywów ogółem),
- wskaźnik zadłużenia kapitałów własnych (stosunek sumy zobowiązań długoterminowych i krótkoterminowych do kapitałów własnych przypadających akcjonariuszom jednostki dominującej).

<i>Rentowność</i>	<i>30.06.2019</i>	<i>30.06.2018</i>
<b>Marża brutto</b>	37,58%	16,73%
<b>Rentowność operacyjna</b>	1,10%	-10,71%
<b>Rentowność EBITDA</b>	6,12%	-5,27%
<b>Rentowność brutto</b>	0,91%	-3,56%
<b>Rentowność netto</b>	-2,91%	-6,77%
<b>Rentowność kapitałów własnych ROE</b>	-1,26%	-1,75%
<b>Płynność</b>		
<b>Wskaźnik płynności bieżącej</b>	0,82	0,78
<b>Wskaźnik płynności podwyższonej</b>	0,32	0,34
<b>Zadłużenie</b>		
<b>Wskaźnik ogólnego zadłużenia</b>	41,70%	32,72%
<b>Wskaźnik zadłużenia kapitałów własnych</b>	71,53%	48,64%

Grupa Kapitałowa Eko Export osiągnęła w I półroczu 2019 roku marżę brutto na poziomie 38% przy uzyskanej na koniec I półrocza 2018 wartości 17%. Głównym powodem jest spadek poziomu kosztów własnych sprzedanych produktów w stosunku do analogicznego okresu 2018 roku. Wskaźniki rentowności brutto i netto pokazują w stosunku do 2018 roku, znaczny wzrost zyskowności Grupy. Jest to wynikiem wzrostu cen sprzedaży produktów. Wskaźniki płynności bieżącej i szybkiej na poziomach odpowiednio 0,8 oraz 0,3. Wskaźniki płynności są wyższe lub podobne w stosunku do I półrocza roku ubiegłego. Ich poziom zapewnia płynność finansową Grupy. Wskaźniki zadłużenie ogólnego oraz kapitałów własnych zwiększyły swoją wartość do poziomu 42% i 72%, co było głównie spowodowane zmniejszeniem kapitałów własnych Grupy na skutek dokonanego przez Spółkę Eko Export odpisu na udziały w spółce OMS. Wskaźniki płynności oraz niskiego zadłużenia wykazują, że Klienci oraz Dostawcy mają zagwarantowane bezpieczeństwo zawieranych transakcji zarówno w krótkim jak i długim

okresie. Widoczny jest niewielki potencjał do podejmowania działań o charakterze inwestycyjnym. W świetle zaprezentowanych wskaźników analizy finansowej Grupa Eko Export znajduje się na etapie poprawy, w stosunku do lat poprzednich, kondycji finansowej, j gwarantującej zdolność realizacji długoterminowych kontraktów o znacznej wartości.

### **3. OPIS CZYNNIKÓW MAJĄCYCH WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI W I PÓŁROCZU 2019 ROKU**

Eko Export jest spółką posiadającą zdecydowaną przewagę konkurencyjną na rynku jeśli chodzi o zdolności przetwórcze, posiadaną technologię i zdolności do „komponowania” mikrosfer pod dane zamówienie klienta oraz mającą unikatową zdolność stałych dostaw mikrosfery o wysokich parametrach chemicznych i jakościowych oraz w znacznych ilościach. W związku z tym, że mikrosfera ma zastosowanie w dużej ilości branż, na całym świecie, jej popyt po okresie stagnacji ponownie wzrasta. Pozyskiwanie mikrosfer w sposób tradycyjny (połowy z lagun) jest drogie i nie zapewnia odpowiedniej jakości dla klientów mikrosfer „tailor made materials”.

Przewaga spółek Grupy Emitenta w pozyskiwaniu mikrosfery (dzięki zakładowi w Astanie) będzie zdecydowanie większa w stosunku do konkurencji (Chiny, Rosja, Indie) z chwilą zakończenia, pełnego uruchomienia inwestycji w Kazachstanie i osiągnięcia docelowej zdolności produkcyjnej. Pozyskanie mikrosfer będzie się odbywało, w praktyce, automatycznie, a zdolności wzrosną do planowanego poziomu. Taki wzrost dostępności spowoduje znaczne zwiększenie przychodów i zysków, co jednocześnie powinno pozytywnie wpłynąć na wzrost kursów akcji. Na dzień dzisiejszy głównym czynnikiem mającym decydujący wpływ na osiągnięte wyniki Grupy jest znaczny wzrost cen sprzedaży, wartość osiąganych przychodów oraz wyhamowany wzrost kosztów zakupu surowców.

Natomiast realizowana inwestycja w Kazachstanie dotychczas funkcjonuje jest okres budowy zakładu pozyskiwania mikrosfer. Okres realizacji inwestycji powoduje, że jeszcze istnieje brak możliwości pozyskiwania i suszenia mikrosfery w sposób automatyczny przy bardzo niskich kosztach produkcji, co blokuje możliwość rozpoczęcia działalności. Uruchomienie założonej produkcji w Kazachstanie spowoduje znaczny wzrost przychodów przy niskich kosztach produkcji oraz zakończenie generowania strat, które bezpośrednio obciążają wynik Grupy. W pierwszej połowie br. w związku z realizacją inwestycji pozyskanie mikrosfery odbywało się w sposób tradycyjny, który jest znacznie droższą metodą niż automatyczna. Dodatkowo, spółka uzupełnia istniejące potrzeby surowca zakupami od dostawców zewnętrznych. Niska dostępność mikrosfery w I półroczu br. spowodowała znaczny wzrost cen zakupu surowców. Pomimo to wzrost sprzedaży przy ograniczaniu kosztów działalności pozwoliło osiągnąć stopniową rentowność.

Dodatkowo, w okresie objętym raportem wystąpiły znaczące obciążenia finansowe spółki związanych z obsługą finansowania kredytów i pożyczek. Dodatkowym obciążeniem wyniku są ujemne różnice kursowe. Wysoki poziom obciążenia związanego z obsługą zobowiązań finansowych spowodował ograniczenie możliwości operacyjnych spółki, a w szczególności możliwości efektywnego pozyskiwania surowca, a tym samym realizacji 100% potencjału sprzedaży. Efektem tego były przesunięcia terminów po stronie sprzedaży, co zostało odzwierciedlone niższymi, niż planowane przychodami w okresie objętym raportem.



Równocześnie, znaczne środki spółki były w tym okresie skoncentrowane na pracach końcowych związanych remontem po pożarze w Astanie. Faza końcowa tej strategicznej inwestycji zbiegła się w czasie ze zwiększeniem obciążeń spółki kosztami finansowymi.

Reagując na zaistniałą sytuację oraz widząc ogromny potencjał rozwoju Eko Export w oparciu o innowacyjną technologię DMC główni akcjonariusze - założyciele Emitenta zapewнили w 2017 spółce w szybkim trybie finansowanie, które zostało przekwalifikowane odpowiednimi aneksami jako długoterminowe.

Zarząd adresując wspomniane wyzwania wynegocjował jednocześnie bardzo korzystne warunki krótkoterminowego finansowania działalności spółki w banku ING w postaci platformy płatniczej skierowanej do dostawców Spółki.

Podjęte działania przyniosły natychmiastowe efekty w postaci uwolnienia potencjału spółki. Przychody w I półroczu wzrosły o 17 % w stosunku do analogicznego okresu roku 2018.

Strategicznym celem spółki jest zwiększenie udziału mikrosfer pozyskiwanych w oparciu o technologię DMC (Direct Microsphere Collection). Dzięki pracom technicznym prowadzonym w okresie raportu koszt pozyskania mikrosfery DMC na etapie rozruchowym linii pozyskiwania w Astanie jest o 68% niższy od kosztu mikrosfery pozyskiwanej w Kazachstanie metodą tradycyjną. Gdy linia pozyskiwania osiągnie projektowany poziom produkcji wskaźnik ten będzie jeszcze korzystniejszy.

Wysiłek zarządu jest obecnie skoncentrowany na zwiększaniu udziału mikrosfery DMC w ogólnym portfelu zakupowym Eko Export co spowoduje zwiększenie przychodów (większe ceny sprzedaży) oraz poprawę rentowności działalności (niższe koszty zakupu).

#### **4. OPIS CZYNNIKÓW, KTÓRE W OCENIE SPÓŁKI, BĘDĄ MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE PRZEZ GRUPĘ WYNIKI FINANSOWE W PRZYSZŁYCH KWARTAŁACH**

Wśród podstawowych czynników, mogących, w ocenie Spółki, mieć wpływ na osiągnięte w przyszłych kwartałach wyniki finansowe należy wymienić:

W ocenie Zarządu Eko Export S.A. wpływ na wyniki finansowe Grupy Kapitałowej w perspektywie kolejnych okresów będą miały następujące czynniki:

Czynniki zewnętrzne:

- sytuacja makroekonomiczna w Polsce i na świecie,
- sytuacja finansowa Klientów Grupy Kapitałowej, w tym w szczególności proces restrukturyzacji popytu i wzrostu cen ropy naftowej, a za tym idzie zwiększenie wydobycia
- realizacja planów sprzedaży głównych Klientów Grupy Kapitałowej,
- rozstrzygnięcie przetargów na zakup mikrosfer przez Klientów Grupy,

Czynniki wewnętrzne:

- zwiększenie udziału mikrosfery DMC w ogólnym portfelu zakupowym Eko Export
- skuteczność w pozyskaniu nowych kontraktów,
- pozyskiwanie nowych klientów, w nowych branżach,

- umiejętność zwiększenie przewagi konkurencyjnej poprzez optymalizację kosztów produkcji oraz zwiększenia zdolności produkcyjnych i oferowanie produktów najwyższej jakości,
- realizacja kontraktów zgodnie z założonymi budżetami i warunkami umownymi,
- konsekwentna realizacja ustalonych budżetów kosztowych w całej Grupie Kapitałowej,
- stały proces inwestycji w kapitał ludzki, zmierzający do utrzymania kompetencji i konkurencyjności,
- systematycznie prowadzone prace badawcze i rozwojowe, pozwalające komercjalizować innowacyjne rozwiązania branżowe,
- koordynacja działań rynkowych oraz realizacja planów inwestycyjnych Grupy.

### **Planowane działania operacyjne do końca 2019 roku**

Do końca br. Spółka planuje spłatę ok 260 tys. EUR w ramach kredytów krótkoterminowych. Tak więc na koniec grudnia br. aktualne zadłużenie bankowe zmniejszy się do ok. 8,5 mln zł.

Spółka planuje pozyskanie dodatkowego finansowania bankowego na zapewnienie jak największej realizacji planowanych przychodów oraz utworzenie zapasów surowców na okres zimowy.

Dodatkowo, część pożyczek od akcjonariuszy Spółka dąży do przekształcenia w zobowiązania długoterminowe.

Spółka w całym okresie trwania kredytu bankowego reguluje swoje zobowiązania na bieżąco, zgodnie z umową. We wrześniu br. spółka planuje podpisać aneks do umowy wieloproduktowej, który podtrzyma uzyskane już w latach poprzednich warunki finansowania.

## **5. ZAGROŻENIA I RYZYKA ZWIĄZANE Z DZIAŁALNOŚCIĄ GRUPY W POZOSTAŁYCH MIESIĄCACH 2018 ROKU**

Główne ryzyka związane z podstawową działalnością Grupy to przede wszystkim ryzyka związane dostawami surowca do produkcji od głównych dostawców.

### ***RYZYKO STOPY PROCENTOWEJ***

Do instrumentów finansowych posiadanych przez Grupę i narażonych na ryzyko stopy procentowej należą umowy pożyczek, umowy leasingu finansowego oraz kredyty bankowe. Pożyczki udzielone są instrumentami bazującymi na stałych stopach procentowych. Pozostałe instrumenty oparte są o zmienne stopy procentowe. Narażenie Spółki Dominującej na ryzyko wywołane zmianami stóp procentowych dotyczy przede wszystkim kredytów i długoterminowych zobowiązań finansowych dotyczących leasingu finansowego środków transportu, których łączna wartość na dzień 30 czerwiec 2019 wynosiła 940 tys. złotych. W związku z zaangażowaniem zewnętrznych źródeł finansowania Spółka Dominująca na bieżąco monitoruje i szacuje wpływ zmian stóp procentowych na wynik finansowy Spółki. Spośród instrumentów o zmiennym oprocentowaniu kredyty i pożyczki są instrumentem najbardziej wrażliwym na zmianę stopy procentowej. W półroczu zakończonym dnia 30 czerwca 2019 Spółka Dominująca ponosiła koszty z tytułu odsetek od kredytów bankowych (w roku 2018 była to kwota 253 tysięcy złotych). W roku 2019 w przypadku wzrostu

oprocentowania o jeden punkt procentowy, koszty finansowania kredytem wzrosłyby o 95 tys. złotych).

#### *RYZYKO WALUTOWE*

Spółki Grupy narażone są na ryzyko walutowe z tytułu zawieranych transakcji głównie w walutach EUR. Ryzyko takie powstaje głównie w wyniku dokonywania przez jednostkę operacyjną zakupów w walutach innych niż jej waluta wyceny. W I półroczu 2019 roku najistotniejszą pozycją generującą ryzyko walutowe są zawarte przez Spółki Dominującą transakcje sprzedaży, zakupu oraz udzielonych spółce zależnej pożyczek wyrażonych w walutach innych niż waluta sprawozdawcza (Euro). Wrażliwość (obciążenie) wyniku finansowego brutto w związku ze zmianą wartości godziwej zobowiązań finansowych (kredytów walutowych) w przypadku 10% wzrostu kursu euro, przy założeniu niezmienności innych czynników, wynosi 802 tys. zł.

#### *RYZYKO CEN TOWARÓW*

Branża, w której Grupa prowadzi działalność charakteryzuje się stabilnością cen surowców i towarów ze względu na znaczną jego dostępność. Spółki dokonują zakupów surowca w momencie gdy znają wszystkie warunki kontraktu.

#### *RYZYKO KREDYTOWE*

Spółki zawierają transakcje z firmami o dobrej zdolności kredytowej. Wszyscy klienci, którzy ubiegają się o kredyt kupiecki, poddawani są procedurom wstępnej weryfikacji Ponadto, dzięki bieżącemu monitorowaniu stanów należności, narażenie Spółek na ryzyko nieściągalnych należności jest nieznaczne. W odniesieniu do innych aktywów finansowych Spółek, takich jak środki pieniężne i ich ekwiwalenty, ryzyko kredytowe Spółek powstaje w wyniku niemożności dokonania zapłaty przez drugą stronę umowy, a maksymalna ekspozycja na to ryzyko równa jest wartości bilansowej tych instrumentów. Zdaniem Zarządu aktywa wykazane w bilansie nie charakteryzują się podwyższonym ryzykiem kredytowym.

## **6. SZACUNKI ZARZĄDU**

Sporządzając sprawozdanie finansowe, Zarząd Spółki Dominującej wykorzystywał szacunki oparte na pewnych założeniach i osądach. Szacunki te mają wpływ na przyjęte zasady oraz prezentowane wartości aktywów, zobowiązań oraz przychodów i kosztów.

Szacunki oraz leżące u ich podstaw założenia opierają się na doświadczeniu historycznym oraz analizie różnorodnych czynników, które są uznawane za racjonalne w danych okolicznościach, a ich wyniki stanowią podstawę profesjonalnego osądu co do wartości poszczególnych pozycji, których dotyczą.

W niektórych istotnych kwestiach Zarząd Spółki Dominującej opierał się na opiniach niezależnych ekspertów.

W związku z charakterem oszacowań i przyjętych założeń dotyczących przyszłości, uzyskane w ten sposób oszacowania księgowe z definicji mogą nie pokrywać się z faktycznymi rezultatami. Szacunki oraz założenia w nich przyjęte podlegają bieżącej weryfikacji. Zmiana szacunków księgowych jest rozpoznawana w okresie, w którym zostały one zmienione, jeśli dotyczą wyłącznie tego okresu lub także w okresach kolejnych.

Oszacowania i założenia, które niosą ze sobą ryzyko obejmują:

- Wycenę nieruchomości inwestycyjnych. Zgodnie z przyjętymi zasadami (polityką) rachunkowości na kolejne dni bilansowe nieruchomości inwestycyjne wyceniane są w wartości godziwej. Podstawą do ustalenia (oszacowania) wartości godziwej nieruchomości inwestycyjnych na dzień bilansowy jest wycena sporządzona przez niezależnego rzeczoznawcę majątkowego. Szacunek wartości godziwej przeprowadzany jest na konkretny dzień bilansowy. Uwzględniając zmienność warunków rynkowych, tak oszacowana wartość nieruchomości inwestycyjnych może okazać się niewłaściwa w innym terminie.
- Okresy użytkowania środków trwałych. Spółka Dominująca dokonuje okresowego (przynajmniej raz do roku na dzień bilansowy) oszacowania prawidłowości ustalenia okresów użytkowania poszczególnych składników majątku trwałego, ewentualnej wartości rezydualnej poszczególnych obiektów. Szacunki te oparte są głównie na doświadczeniu historycznym oraz analizie różnorodnych czynników wpływających na wykorzystanie posiadanego majątku oraz możliwości skonsumowania korzyści ekonomicznych w nim zawartych.
- Rezerwy na świadczenia pracownicze. Spółki Grupy nie są stroną żadnych porozumień płacowych ani zbiorowych układów pracy związanych ze świadczeniami pracowniczymi. Spółki Grupy nie posiadają także programów emerytalnych zarządzanych bezpośrednio przez Spółkę Dominującą lub przez fundusze zewnętrzne. Koszty świadczeń pracowniczych obejmują wynagrodzenia płatne zgodnie z warunkami zawartych umów o pracę z poszczególnymi pracownikami oraz koszty świadczeń emerytalnych (odprawa emerytalna, odprawa rentowa, odprawa pośmiertna) wypłacone pracownikom zgodnie z przepisami Kodeksu pracy (ustawa z dnia 26 czerwca 1974 roku; tekst jednolity Dz. U. 1998 r. Nr 21 poz. 94, z późniejszymi zmianami) po okresie zatrudnienia. Zobowiązania z tytułu krótkoterminowych świadczeń pracowniczych wyceniane są na zasadach ogólnych. Świadczenia długoterminowe szacowane są na podstawie metod aktuarialnych. Zastosowanie tych metod wymaga przyjęcia wielorakich założeń, w tym odpowiednich stóp dyskontowych oraz założeń demograficznych. Poziom rezerw oraz kosztów przyszłych świadczeń pracowniczych został przyjęty i zaprezentowany w historycznych sprawozdaniach finansowych na podstawie raportu uprawnionego aktuarusza.
- Spółka Dominująca rozpoznaje składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego bazując na założeniu, że w przyszłości zostanie osiągnięty zysk podatkowy pozwalający na jego wykorzystanie. Pogorszenie uzyskiwanych wyników podatkowych w przyszłości mogłoby spowodować, że założenie to stałoby się nieuzasadnione.
- Spółka Dominująca dokonuje klasyfikacji leasingu jako operacyjnego lub finansowego w oparciu o ocenę, w jakim zakresie ryzyko i pożytki z tytułu posiadania przedmiotu leasingu przypadają w udziale leasingodawcy, a w jakim leasingobiorcy. Ocena ta opiera się na treści ekonomicznej każdej transakcji.

## **7. OCENA MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA OPUBLIKOWANYCH PRZEZ ZARZĄD PROGNOZ WYNIKÓW NA 2019 ROK**

Spółki Grupy nie publikowały prognoz wyników na 2019 rok.

### **III. ZDARZENIA ISTOTNIE WPŁYWAJĄCE NA DZIAŁALNOŚĆ I WYNIKI GRUPY**

#### **1. NAJWAŻNIEJSZE WYDARZENIA W I PÓŁROCZU 2019 ROKU**

##### Strategiczne partnerstwo w Kazachstanie

W lutym 2019 Zarząd Emitenta podpisał umowę strategicznego partnerstwa z zagranicznym Holdingiem energetycznym na zasadzie wyłączności.

Umowa dotyczy pozyskiwania mikrosfery na zasadzie wyłączności z dwóch ważnych z punktu widzenia mikrosfery elektrowni w Kazachstanie. Nowy partner Eko Export jest największym prywatnym inwestorem w branży energetycznej w Kazachstanie. Eksploatacja lagun rozpocznie się od wiosny 2019. To będzie pierwszy etap współpracy, a połowami i suszeniem mikrosfery zajmować się będzie Spółka zależna Eko Sphere KZ.

Równocześnie uwzględniono, że w trakcie bieżącego roku Partnerzy podejmą decyzje w sprawie wspólnego przedsięwzięcia zainstalowania suszarni w specjalnej strefie ekonomicznej. Lokalizacja przedsięwzięcia w strefie ekonomicznej daje przywileje polegające na całkowitym zwolnieniu w zakresie podatku dochodowego od osób prawnych, podatku od nieruchomości, podatku od gruntów, czynszu za grunty, podatku VAT, opłat celnych. Dodatkowo grunt wymagany do realizacji przedsięwzięcia zostanie udostępniony nieodpłatnie.

#### **2. ISTOTNE WYDARZENIA PO DNIU BILANSOWYM ZAISTNIAŁE DO DNIA SPORZĄDZENIA SPRAWOZDANIA**

W lipcu 2019 potwierdzono pierwsze zamówienie dotyczące dostaw do Partnera z Niemiec z branży wypełniaczy na rok 2020 na kwotę 2 177 280 EUR oraz otrzymano zaliczkę na zakup surowca potrzebnego do zrealizowania tego zamówienia.

We wrześniu 2019 potwierdzono zamówienie na dostawy mikrosfer dla Przedstawiciela Handlowego na rynek Europy Północnej na rok 2020 w wysokości 3 773 576 EUR oraz potwierdzono zamówienie na dostawy mikrosfer dla Koncernu z branży odlewniczej na 2020 rok w wysokości 1 080 000 EUR.

#### **3. UMOWY POWYŻEJ 10% KAPITAŁÓW WŁASNYCH**

Spółki Grupy nie zawarły żadnych umów, które przekroczyłyby wartość 10% własnych Emitenta.

#### **4. AKCJE WYEMITOWANE PRZEZ SPÓŁKĘ**

W okresie, którego dotyczy niniejszy raport w Grupie Eko Export przeprowadzono emisję akcji.

W I półroczu 2019 roku spółka Eko Export S.A. podwyższyła kapitał zakładowy w drodze emisji 972 500 akcji serii N o wartości nominalnej 0,10 zł każda i cenie emisyjnej 2,99 zł. Wartość całej emisji w cenie emisyjnej wyniosła 2 907 775 zł a wartość całej emisji w cenie nominalnej 97 250 zł. Wartość nominalna nowych akcji podwyższyła kapitał zakładowy Spółki a nadwyżka powyżej wartości nominalnej została wykazana w kapitale zapasowym.

Sądowa rejestracja podwyższenia kapitału zakładowego nastąpiła w dniu 6 lutego 2019 r. W dniu 1 marca 2019 r. akcje nowej emisji zostały dopuszczone do obrotu giełdowego. Po emisji kapitał zakładowy wynosi 1 314 956,20 zł.

## **5. PERSPEKTYWY ROZWOJU GRUPY KAPITAŁOWEJ**

Perspektywa rozwoju działalności Grupy Emitenta.

**A. Nasza strategia realizowana od wielu lat polegająca na inwestowaniu w nowoczesne technologie przynosi już wymierne efekty w postaci m.in. przewagi konkurencyjnej. Aktualnie realizujemy dwa projekty z dofinansowaniem z Funduszy Europejskich:**

1. „ Opracowanie innowacyjnego produktu o bardzo wysokiej wytrzymałości mechanicznej na bazie mikrosfer”.

Celem projektu jest opracowanie technologii produkcji i wdrożenie innowacyjnego materiału pod nazwą TytanSpheres, uzyskiwanego z dostępnych na rynku mikrosfer. Nowy produkt będzie spełniał restrykcyjne wymagania jakościowe, co rozszerzy możliwości wykorzystania mikrosfer w przemyśle wydobywczym. Jednym z podstawowych wymagań stawianych handlowym mikrosferom jest ich wytrzymałość mechaniczna. Uzyskanie innowacyjnego materiału pod nazwą TytanSpheres, cechującego się wyjątkowymi parametrami fizykochemicznymi będzie wymagało przeprowadzenia prac badawczych . Efektem przeprowadzonych badań będzie koncepcja modyfikacji procesu technologicznego przygotowania oraz uszlachetniania surowca mikrosferowego pozwalającego uzyskać super wytrzymały pod względem mechanicznym materiał – TytanSpheres.

Dofinansowanie projektu z UE: 1 320 309,18 PLN

Już w grudniu 2017 wykonaliśmy i oddaliśmy do użytkowania kolejne pomieszczenie laboratoryjne. Obecnie zostaje ono wyposażane w urządzenia badawczo-pomiarowe. Całość wyposażenia będzie zainstalowana do połowy maja 2018r. Liczba pracowników laboratorium wzrosła do 5 osób a praca przebiega w systemie 2 zmianowym.

2. „Innowacyjny sposób przygotowania mikrosfer stosowanych w zaawansowanych procesach technologicznych”

Projekt polega na zakupie środków trwałych celem wdrożenia innowacji procesowej, stanowiącej podstawę projektowania i produkcji nowoczesnych "materiałów na miarę" oraz innowacji produktowej - mikrosfer o parametrach dostosowanych do wymagań i oczekiwań odbiorców. Wynikiem projektu będzie wdrożenie do sprzedaży mikrosfer o precyzyjnie definiowanych właściwościach. Realizacja projektu spowoduje wzrost konkurencyjności, stworzenie nowych miejsc pracy, wejście na nowe rynki zbytu, zwiększenie poziomu sprzedaży na eksport.

Jedną z integralnych części procesu technologicznego tj. układ paletyzowania worków papierowych 20-25kg będzie zrobotyzowana.

Celem projektu jest wdrożenie innowacyjnego procesu technologicznego, umożliwiającego otrzymywanie mikrosfer ceramicznych o parametrach dostosowanych do wymagań stawianych przez producentów wyrobów wytwarzanych w zaawansowanych procesach technologicznych.

Dofinansowanie projektu z UE: 414 014,95 PLN

Planowaliśmy, że projekt ten uda się wcześniej rozpocząć gdyż wyniki oceny otrzymaliśmy 19 października 2017 r. ale podpisanie umowy nastąpiło dopiero 14 marca 2018 r. Linia technologiczna jest już uruchomiona, lecz ze względu na innowacyjność projektu, jeszcze są dokonywane dodatkowe usprawnienia linii.

## **B. Globalny rynek mikrosfer - raport BCC – 12 kwiecień 2018 r.**

Globalny rynek mikrosfer osiągnie złożoną roczną stopą wzrostu (CAGR) wynoszącą 6,8% do 2022r i może być wart 6,9 mld USD, jak wynika z badania „Microspheres: Technologies and Global Markets”. Eko Export jest w tych badaniach wymieniony jako jeden z „ głównych graczy na rynku”.

Najważniejsze wyniki badań: „Dzięki nowym postępom technologicznym mikrosfery znajdują coraz szersze zastosowania w wielu nieoczekiwanych dziedzinach w szerokim spektrum branż” – powiedział autor raportu Vijay Subramanian. „Rynek mikrosfer w kilku branżach właśnie się otwiera, a potencjał wzrostu rynku jest ogromny w niektórych dziedzinach. Najbardziej fascynującym aspektem rynku mikrosfery jest duża liczba graczy w tej branży, z których każdy ma swój niszowy produkt, aplikację lub połączenie tych dwóch. Taka sytuacja prowadzi do tego, że wszyscy gracze mają rozsądną marżę zysku, perspektywy rozwoju i przewagi techniczne.”

## **C. Zmniejszenie kosztów produkcji.**

Konieczność poszukiwania przez Grupę nowych rynków i branż w celu zdobycia nowych klientów jest zawsze obarczone koniecznością poniesienia kosztów sprzedaży lub oferowanych rabatów. Zdobycie nowych rynków zbytu wiąże się z dodatkowymi kosztami. W przypadku Grupy Eko Export kosztami dotarcia do nowych klientów była obniżka cen sprzedaży w celu eliminacji konkurencji. Grupa Eko Export w zakresie kosztów działalności zaczęło kierować się zasadą przywództwa kosztowego, która w przyszłości ma doprowadzić do znacznej przewagi nad konkurencją. Jednak aktywne działania Zarządu spółki przynoszą pozytywne efekty w postaci pozyskania zapotrzebowania klientów na mikrosferę w 2019 roku (60 mln zł), a negocjowane ceny sprzedaży mikrosfery dla nowych klientów stopniowo, już od 2018 roku ulegają wzrostowi, co potwierdzają przychody uzyskane w I półroczu br.

Analiza kosztów własnych sprzedaży Grupy wykazała, że koszty wytworzenia mikrosfer w Grupie Eko Export (pozyskania i produkcji) za pierwsze dwa kwartały ubiegłego roku nieznacznie zmalały w stosunku do analogicznego okresu 2018 roku.

Dodatkowo, koszt własny sprzedaży w sprawozdaniu skonsolidowanym jest obciążony kosztami produkcji mikrosfer spółki zależnej Eko Sphere KZ. Po wyłączeniu wspólnych transakcji kupna sprzedaży mikrosfery, koszty bezpośrednie zwiększają koszty wyprodukowania tony mikrosfery w Grupie. Zakład w Astanie w 2019 roku nie osiągnął jeszcze pełnej zdolności produkcyjnej, co jest naturalną sytuacją przy tego typu inwestycjach. Jednak oczekujemy już od 2019 roku znacznego wzrostu produkcji w EKO Sphere KZ.

W/w wymienione czynniki są głównymi, które negatywnie wpływają na rentowność operacyjną Grupy.

Podsumowując, w roku 2019 nastąpił :

1) znaczny, 17% wzrost przychodów ze sprzedaży,

2) zmniejszenie kosztów produkcji każdej sprzedanej tony mikrosfer

3) Koszty sprzedaży, pozostają na podobnym do roku poprzedniego poziomie, przeliczając na tonę mikrosfery.

Zarząd wdrażając nową strategię sprzedażową dąży do realizacji w 2019 roku i latach następnych następujących założeń:

1) Zwiększenia liczby zamówień dzięki konkurencyjnym cenom mikrosfery (w 2018 roku osiągnięto wzrost przychodów o 36%, a w 2019 roku uzyskano wartość zapotrzebowania klientów na kwotę 60 mln zł),

2) Stała dywersyfikacja klientów i branż, do których Grupa Eko Export będzie dostarczać mikrosferę,

3) Stopniowe zwiększanie cen sprzedaży mikrosfer do odbiorców, u których Grupa Eko Export jest już stałym dostawcą

Natomiast wdrożenie procesu obniżenia kosztów produkcji ma za zadanie:

1) Stopniowe zmniejszanie udziału kosztów zarządu i sprzedaży w kosztach wytworzenia tony mikrosfery,

2) Zmniejszanie kosztów pozyskania oraz produkcji mikrosfer. Minimalizację kosztów zakupu surowców Grupa planuje osiągnąć poprzez znaczne zwiększenie udziału dostaw ze spółki zależnej Eko Sphere taniego surowca w ogólnej strukturze dostawców (w 2019 roku zaplanowano prawie dwukrotny wzrost).

D. Efekty udziału w targach European Coating Shows w Norymberdze.

Obecność na tych targach przyniosła bardzo szybko oczekiwany efekt. Już w drugim półroczu 2017 nastąpił znaczny wzrost sprzedaży mikrosfer typu „tailor made materials”. Zaczęliśmy nowe dostawy do dużego Koncernu z branży chemicznej, a aktualnie dostarczamy kolejne partie do badań dla innej globalnej firmy z tej samej branży. Plan dostaw tych bardzo poszukiwanych mikrosfer - trudnych w produkcji - ale o wyższych marżach na rok 2019 jest już o ponad 150% wyższy od sprzedaży w r. 2018 i będzie się dalej zwiększał.

## **IV. POZOSTAŁE INFORMACJE**

### **1. INFORMACJE DOTYCZĄCE POSTĘPOWAŃ TOCZĄCYCH SIĘ PRZED SĄDEM, ORGANEM WŁAŚCIWYM DLA POSTĘPOWANIA ARBITRAŻOWEGO LUB ORGANEM ADMINISTRACJI PUBLICZNEJ**

Żadna ze spółek wchodzących w skład Grupy Kapitałowej Eko Export nie była stroną postępowania toczącego się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej, w której przedmiot sporu dotyczył zobowiązań lub wierzytelności przekraczających wartość 10% kapitałów własnych emitenta.



## 2. INFORMACJE O POWIĄZANIACH ORGANIZACYJNYCH I KAPITAŁOWYCH ORAZ TRANSAKcje Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI

Transakcje z podmiotami powiązаныmi Grupy Eko Export S.A. w I półroczu 2019 roku były zawierane wyłącznie na warunkach rynkowych.

Szczegółowy opis transakcji zawiera nota 23.2 Dodatkowych Informacji do skonsolidowanego raportu okresowego za I półrocze 2019r.

Wynagrodzenie głównej kadry kierowniczej.

	6 m-cy zakończone 30.06.2019	6 m-cy zakończone 30.06.2018
Pan Jacek Dziedzic – Prezes Zarządu	264	264
Pan Zbigniew Bokun – Prokurent	192	36

Członkom Rady Nadzorczej od października 2017r. przysługuje wynagrodzenie z tytułu pełnienia funkcji w organach spółki.

	6 m-cy zakończone 30.06.2019	6 m-cy zakończone 30.06.2018
Rada Nadzorcza	119	109

## 3. INFORMACJE O UDZIELONYCH PORĘCZENIACH KREDYTU, GWARANCJE I POŻYCZKI ORAZ POZOSTAŁE ZABEZPIECZENIA

W I półroczu 2019 roku nie istniały poręczenia kredytów lub pożyczek oraz gwarancje, których łączna wartość stanowiłaby co najmniej 10% kapitałów własnych Spółki Dominującej. Zabezpieczenia otrzymanych przez Spółkę Dominującą kredytów oraz gwarancji stanowią: hipoteka na posiadanych przez Spółkę nieruchomościach, zastawy rejestrowe na maszynach i urządzeniach, zastawy rejestrowe na akcjach, poręczenia majątkowe oraz weksle in blanco. Zobowiązania spółki zależnej Eko Sphere KZ wobec Spółki Dominującej z tytułu otrzymanych pożyczek są zabezpieczone w formie zastawu rejestrowego na majątku (nieruchomości oraz maszyny i urządzenia) Spółki Zależnej.

## 4. INFORMACJE O ZNANYCH EMITENTOWI UMOWACH, W WYNIKU KTÓRYCH MOGĄ W PRZYSZŁOŚCI NASTĄPIĆ ZMIANY W PROPORCJACH POSIADANYCH AKCJI PRZEZ DOTYCHCZASOWYCH AKCJONARIUSZY

W dniu 02.08.2012r została podpisana Wieloletnia Umowa o Współpracy pomiędzy Partnerem z Europy a Emitentem oraz akcjonariuszami założycielami. Jej zasadnicze postanowienia gwarantują Eko Export stały dostęp do lagun z mikrosferą znajdujących się w posiadaniu Partnera, który będzie dokonywał suszenia mikrosfery we własnym zakładzie i sprzedawał Eko Export mikrosferę suchą. Równocześnie w celu powiązania kapitałowego partnerów i zagwarantowania stabilności współpracy i wspólności interesów w toku wykonywania umowy będzie sukcesywnie realizowana (w miarę postępu dostaw mikrosfery) wzajemna "krzyżowa" wymiana akcji pomiędzy właścicielami Partnera z Europy i akcjonariuszami założycielami Eko Export. Wymiana będzie opiera się na zasadzie, że Eko

Export zakupi akcje u Partnera z Europy, jego akcjonariusze zakupią akcje Eko Export od akcjonariuszy założycieli.

W dniu 11.05.2013r. została podpisana wieloletnia umowa o współpracy ze spółką w Europie (G) na dostawę mikrosfery szarej suchej. Umowa ta jest realizacją strategii Emitenta zmierzającą do maksymalnego wykorzystania nowej linii produkcyjnej oddanej do użytkowania w r. 2012 a pracującej właśnie na mikrosferze suchej.

Równocześnie w celu powiązania kapitałowego Partnerów i zagwarantowania stabilności współpracy i wspólności interesów w toku wykonywania umowy, będzie sukcesywnie realizowana (w miarę postępu dostaw mikrosfery) opisana wyżej wzajemna „krzyżowa” wymiana akcji pomiędzy Partnerem z Europy i akcjonariuszami założycielami Eko Export.

Poza w/w transakcją, strony czynią starania w celu kontynuacji współpracy, w wyniku której miałyby nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy.

## **V. PODPISY CZŁONKÓW ZARZĄDU ORAZ DATA ZATWIERDZENIA PÓŁROCZNEGO SPRAWOZDANIA.**

### OŚWIADCZENIE ZARZĄDU

Zarząd w składzie: Pan Jacek Dziejcz – Prezes Zarządu

Złożył następujące oświadczenia:

Oświadczam, że wedle naszej najlepszej wiedzy, półroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres od 1 stycznia 2019 roku do 30 czerwca 2019 roku i dane porównywalne za poprzedni rok sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową grupy kapitałowej Eko Export S.A. oraz jej wynik finansowy. Półroczne sprawozdanie z działalności grupy kapitałowej Eko Export S.A. zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji grupy kapitałowej Eko Export S.A., w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyka.

Oświadczam, że podmiot uprawniony do przeglądu sprawozdań finansowych, dokonujący przeglądu półrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego, został wybrany zgodnie z przepisami prawa. Podmiot ten oraz biegli rewidenci, dokonujący przeglądu tego sprawozdania, spełniali warunki do wyrażenia bezstronnej i niezależnej opinii o badanym półrocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym, zgodnie z obowiązującymi przepisami i normami zawodowymi.

<b>Data</b>	<b>Imię i Nazwisko</b>	<b>Stanowisko</b>	<b>Podpis</b>
<b>30.09.2019</b>	<b>Jacek Dziejcz</b>	<b>Prezes Zarządu</b>	